

ADVERTORIAL

“Vaktin ve naktin değerini biliyoruz”

**LİDER FAKTORİNG
KOBİ'LERİN
ÇÖZÜM ORTAĞI
ÖLMAYA DEVAM
EDİYOR**

“Vakit ve Nakit... İkisinin de değerini iyi biliyoruz!” sloganıyla hareket eden Lider Faktoring, KOBİ'lerin ihtiyaçlarını en uygun ve en hızlı şekilde karşılamının ne kadar önemli olduğunu farkında. “Bunun için gerekli insan ve bilgi işlem yatırımlarına büyük önem veriyoruz” diyen genel müdür Can Güney, başaralarının temelinde bunun yattığını söylüyor.

Şirketimiz İstanbul'da bulunan Genel Müdürlüğü, yurt çapındaki 23 temsilciliği ve 180'i aşan çalışanı ile, müşteri veri tabanında bulunan çoğunluğu sanayi şirketi olan, çeşitli sektörlerde faaliyet gösteren 19 bini aşan KOBİ müşterisine, yurt içi alacaklarının finansmanı konusunda hizmet vermektedir.

2011 yılını Lider Faktoring olarak; işlem hacmimizi yüzde 20, aktif büyüklüğümüzü yüzde 36 artırarak geride bıraktık. Böylece 2011 yılı başında koyduğumuz tüm hedeflerimize ulaşmış ve bir kısmını pozitif yönde aşmış olduk. Sektörde yıllık yüzde 7,7 aktif büyümesi yaşanırken bunun yaklaşık 5 katı bir büyümeyi gerçekleştirdik.

YÜZDE 40 BÜYÜDÜK

2012 Haziran sonu itibarıyla 872 Milyon TL işlem hacmine ulaşırken geçen yılın aynı dönemine göre yaklaşık yüzde 40 artış sergiledik. Yine Haziran 2012 sonu itibarıyla aktif büyüklüğümüz 536 Milyon TL'ye ulaşmış olup geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 45 büyüme gösterdik. Bu sonuçlar Lider Faktoring'in; geçmiş yıllarda olduğu gibi bu yıl da, faktoring sektörünün büyüme oranının



Can Güney

üzerinde büyüme sergileyeceğimizi göstermektedir. Şirketimiz KOBİ finansmanında giderek daha da büyüyen bir rol üstlenmektedir.

“Vakit ve Nakit... İkisinin de değerini iyi biliyoruz!” sloganıyla hareket eden Lider Faktoring olarak KOBİ müşterilerimizin ihtiyaçlarını en uygun ve en hızlı şekilde karşılamak için, gerekli insan ve bilgi işlem yatırımlarına büyük önem vermekteyiz.

UZUN SÜRELİ YAPICI İLİŞKİ

“KOBİ müşterilerimizle uzun süreli ve yapıcı ilişki kurmanın önemine inanmaktayız” diyen Lider Faktoring Genel Müdürü Can Güney şunları

söylüyor:

“Şirket olarak temel felsefemiz yalnızca KOBİ müşterilerimizin ihtiyaçlarını karşılamak değil aynı zamanda faaliyetlerine artı değer katmak ve karşılıklı fayda üretmektir. Kendimizi KOBİ müşterilerimizin her zaman ulaşabileceği bir finansal partneri olarak görmekteyiz. Lider Faktoring'in başarısındaki önemli bir faktör KOBİ'lerle kurduğu bu sağlıklı ilişkiden kaynaklanmaktadır.”

KOBİ'lerin işletme sermayesi ihtiyacına yönelik son derece başarılı çözümler sunan faktoring sektörü KOBİ finansmanında payını sürekli artırmaktadır. Finansmana ek olarak bunu hızlı bir şekilde yaratması, tahsilat çözümleri ve garantili işlem yapma kabiliyeti sunması faktoring sektörünün bankacılık hizmetlerini tamamlayan bir alternatif finansman modeli olmasını sağlamaktadır.

Türkiye'de finans piyasası GSYH'ye oranla büyümesini hızla devam ettirirken KOBİ'lerin toplam krediler içerisinde aldıkları pay da yıllar içerisinde artış gösterecektir. Bunun sonucunda KOBİ'lerin finansman kaynaklarına erişmesinde faktoring sektörü önemini artırarak Türk Ekonomisi'nin büyümesinde giderek daha önemli bir işlevi olacaktır.